JOB DESCRIPTION

GĐ BÁN HÀNG KHU VỰC - ASM

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| *CẤP BẬC:* | **ASM** | *BỘ PHẬN:* | **kINH DOANH** | |
| *QUẢN LÝ TRỰC TIẾP:* | **gđkd TOÀN QUỐC** | *MỨC LƯƠNG:* | | **Thoả thuận** | |

1. **MÔ TẢ CÔNG VIỆC:**

* 1. Chịu trách nhiệm về doanh số tháng/quý/năm, chỉ tiêu định biên nhân sự và chỉ tiêu duy trì/bổ sung Nhà phân phối (NPP) cho từng tỉnh trong khu vực được giao.
* 2. Thiết lập các mục tiêu kinh doanh thông qua việc đề ra kế hoạch và phân bổ chỉ tiêu kinh doanh hợp lý đến từng Quản lý bán hàng (Sales Supervisor – SUP).
* 3. Quản lý, theo dõi tiến độ thực hiện và chịu trách nhiệm về kết quả kinh doanh, giải quyết các vấn đề phát sinh thuộc khu vực được phân công.
* 4. Phát triển, xây dựng, củng cố hệ thống phân phối, duy trì mối quan hệ với khách hàng/NPP, xác định các cơ hội về các khách hàng mới.
* 5. Khảo sát thông tin thị trường và đối thủ cạnh tranh, đưa ra các giải pháp nhằm nâng cao khả năng cạnh tranh và tăng trưởng kinh doanh tại khu vực.
* 6. Tuyển dụng, xây dựng, đào tạo huấn luyện, đánh giá đội ngũ kinh doanh của khu vực quản lý.
* 7. Cùng các công việc khác khi được Ban giám đốc Công ty giao.
* 8. Thường xuyên thực hiện công tác lan tỏa hình ảnh thương hiệu, nhãn hàng của Công ty (cụ thể như cập nhật ảnh đại diện tài khoản mạng xã hội, đăng bài giới thiệu sản phẩm,..)

**II. YÊU CẦU NĂNG LỰC CHUYÊN MÔN:**

* Nam từ 26 đến 45 tuổi.
* Có kinh nghiệm ngành hàng nước, ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm ngành bia.
* Có kinh nghiệm phát triển kênh bán hàng.
* Ưu tiên ứng viên có từ 02 năm kinh nghiệm nắm giữ vị trí tuyển dụng.
* Có khả năng đàm phán, thương lượng và thuyết phục khách hàng.
* Khả năng độc lập/ tự chủ xây dựng đội ngũ sale. Có kỹ năng dẫn dắt, đào tạo và kết nối đến nhân viên Sale....

**III. QUYỀN LỢI**

* Lương thỏa thuận theo kinh nghiệm.
* Chính sách lương thưởng theo năng lực;
* Công việc ổn định lâu dài, đóng BHXH và các chế độ khác theo Luật lao động;
* Thưởng: lễ, tết, lương tháng 13,... tham gia các khóa đào tạo nâng cao năng lực bản thân;
* Có cơ hội thăng tiến phát triển sự nghiệp.

***CV ứng tuyển gửi về địa chỉ:***

Mail: tuyendung@camelbeer.vn

SĐT: 0967352699

Tiêu đề ứng tuyển ghi rõ: HỌ\_VÀ\_TÊN – VỊ\_TRÍ\_ỨNG\_TUYỂN